

【ネットショップ仕入れコンサル詳細】

◆ コンサル内容

- 电脑せどりコンサル

◆ コンサル流れ

《 前半 》 コンサル資料に基づきまずは基礎固め 【3時間～5時間】

☆ 仕入れの前にまずは基礎固めをしないと始まりません。
徹底的に基礎を叩き込んでいきます。

① 拡張機能の追加と説明

- ・ 各拡張機能の説明とブログで紹介していない拡張機能もいくつか紹介します。
- ・ 拡張機能の使い方こそが仕入れの命運を分けますので、しっかり説明します。

② モノレートの設定と説明

- ・ モノレートの設定と見方を説明します。
- ・ 仕入れる際に一番大切なモノレートをマスターして頂きます。

③ 資金繰り、キャッシュフローの考え方

- ・ 適切な在庫量や仕入れ数量について教えていきます。
- ・ 資金量／クレジットカードの枠などは個人個人によって大きく異なりますので、個人個人に応じた仕入れ量やキャッシュフローについて解説していきます。

④ 仕入れ商品のカテゴリに関して

- ・ ネットショップ仕入れではどのような商品を扱うのか、特に昨年12月以降家電カテゴリが大幅に縮小され、不安を覚える人が多いようですが、アマゾンでは家電カテゴリを厳しくする代わりに家電以外のジャンルをかなり甘くしています。どのジャンルを選んでいけばいいのか教えていきます。

⑤ メーカー保証・アマゾン保証に関して

- ・ アマゾン販売には返品はつきもの。返品についての知識を付けて頂きます。

⑥ SKU の設定に関して

- ・ SKU の管理が損益計算で一番大切な点です。設定方法を身に付けて頂きます。

⑦ カート取得条件

- ・ アマゾンで新品を扱う際に一番大切となってくるのが、カートの取得条件です。どうすればカートを取得することができるのか。

⑧ 販売の際の注意事項など

- ・ 複数ページでの販売方法や取り扱う商品の注意事項などを教えていきます。

《 後半 》 ネットショップ仕入れマスター講義 【3～5時間程度】

☆ 後半はいよいよネットショップ仕入れに関して徹底的に教えていきます。

仕入れのメインは、継続的に仕入れができる商品の探し方ですが、刈り取りやその他の仕入れに関しても伝えていきます。

① 量販店やその他ネットショップからのアウトレット仕入れ手法

- ・ 量販店やその他ネットショップからのアウトレット仕入れを覚えて頂きます。

② リピート商品仕入れ手法

- ・ 自分のメインの仕入れ手法になります。
在庫が無くなったら補充するだけの自動販売機のような仕入れ商品を探していきます。実際の仕入れ商品の探し方を伝授しますので、その場で実際に仕入れをして頂きます。どのように商品を見つけていけばいいのか？派生の方法など、一番効率の良い商品の探し方を伝授していきます。

③ 廃盤仕入れ手法

- ・ 資金が多い方には廃盤仕入れも教えていきます。
どのような廃盤商品を仕入れていくと失敗しないのかなどいろんな角度から教えていきます。

④ アマゾン刈り取り仕入れ手法

- ・ アマゾン出品者からの仕入れを教えていきます。
よくある keepa を使った仕入れではありません。

◆ キーすけからコンサルを受けるメリット

- ① ネットショップ仕入に特化した電腦せどりを学ぶことができます。

電腦せどりの中で一番効率がいいのは、ネットショップ仕入れです。
自分の場合は特に量販店に頼らないリピート商品の探し方を伝授していきます

- ② 返信スピードが速いラインフォローを8か月間受けることができる

自分のフォローで一番のメリットは返信スピードもかなり早いのが特徴です。正直いろんなコンサルがありますが、フォローの返信が遅いと質問をする気も起きなくなりますが、自分の場合はそういうことがないためストレスがありません。

- ③ せどりの方法だけではなく、資金繰りやキャッシュフローなど様々なアドバイスを受けることができる

◆ キーすけからコンサルを受けて成功する確率

- 今まで70人以上をコンサルしてきましたが、副業の方で月10万円以上利益をあげられている方は、コンサルを受けた方の7割程度です。
つまり、3割の方は利益を上げられていないこととなりますが、この3割の方は行動をしていない方に限られます。3か月間1日2～3時間程度、自分の言う通りの仕入れを継続して頂いて、利益を上げられない方は今の所1人もいません。

◆ コンサル形式

- ① スカイプでの画面共有による指導
- ② 実際に会社に来社され指導【長野県長野市】

以上のうちどちらかを選んで頂きます。

※ スカイプでのコンサルであってもパソコンの画面共有などができますので十分に理解することができるかと思いますが、来社する場合は会社に商品の在庫が置いてありますので、どんな商品を扱っているのかを教えますし、仕入れの雰囲気を理解

して頂けるメリットがあります。

※ 来社の場合は実際の仕入れ時間を長くとることに加え、仕入れ商品の公開なども含まれるためスカイプと料金を分けております。詳細に関しては下記にて料金の確認をお願いします。

◆ コンサル生掲示板への招待

- サイボウズを使ったコンサル生限定の掲示板へ招待します。
- ライングループと違い古い記事もすぐ読むことができるもので、自分からの発信の他にもコンサル生から質問形式で記事を作成することもできます。食品やヘルビなどの申請の方法や最安で契約できる配送会社の紹介など役に立つ情報満載ですので、これだけでも相当の価値があると思います。

◆ コンサル生限定のライングループへ招待

- ライングループもあった方がよいということで、こちらも作りました。気軽に質問して頂ける場として提供します。

◆ 料金／支払い方法

《スカイプでのコンサル》

| | |
|------------------|--------------|
| ① 銀行振り込み | 197,000円 |
| ② クレジットカード決済1回払い | 200,000円 |
| ③ クレジットカード決済3回払い | 69,500円 × 3回 |
| ④ クレジットカード決済6回払い | 36,000円 × 6回 |

《来社でのコンサル》

| | |
|------------------|--------------|
| ① 銀行振り込み | 227,000円 |
| ② クレジットカード決済1回払い | 230,000円 |
| ③ クレジットカード決済3回払い | 80,000円 × 3回 |
| ④ クレジットカード決済6回払い | 41,800円 × 6回 |

※ クレジットカード決済に関しては、ペイパルを利用した安全性の高い取引となります。

※ 利用できるクレジットカード【VISA/JCB/マスター/アメックス】

◆ 決済に関して

決済手段/決済回数を決めて頂きましたら、銀行振り込みの場合振込先口座をご案内いたします。クレジットカード決済の場合は、決済用ページを案内致しますのでこちらより決済頂きます。

◆ コンサル資料

- ① せどりコンサル基本書類
- ② 電腦せどり仕入手法
- ③ カテゴリ別需要表
- ④ 仕入先一覧表 85先
- ⑤ クレジットカード締日比較表
- ⑥ FBA 納品時の注意事項
- ⑦ リピート商品管理表

以上になります