

【ネットショップ/業者仕入れ/融資コンサル】

このコンサルは、将来専門を目指している方や、今専門で将来問屋仕入れや業者仕入れを検討している方向けのコンサルとなります。

◆ コンサル内容

- ① 電腦せどりコンサル
- ② 業者仕入れコンサル
- ③ 融資コンサル

◆ コンサル流れ

《 前半 》 コンサル資料に基づきまずは基礎固め 【3時間～5時間】

☆ 仕入れの前にまずは基礎固めをしないと始まりません。
徹底的に基礎を叩き込んでいきます。

① 拡張機能の追加と説明

- ・ 各拡張機能の説明とブログで紹介していない拡張機能もいくつか紹介します。
- ・ 拡張機能の使い方こそが仕入れの命運を分けますので、しっかり説明します。

② モノレートの設定と説明

- ・ モノレートの設定と見方を説明します。
- ・ 仕入れる際に一番大切なモノレートをマスターして頂きます。

③ 資金繰り、キャッシュフローの考え方

- ・ 適切な在庫量や仕入れ数量について教えていきます。
- ・ 資金量/クレジットカードの枠などは個人個人によって大きく異なりますので、個人個人に応じた仕入れ量やキャッシュフローについて解説していきます。

④ 仕入れ商品のカテゴリに関して

- ・ ネットショップ仕入れではどのような商品を扱うのか、特に昨年12月以降家電カテゴリが大幅に縮小され、不安を覚える人が多いようですが、アマゾンでは家電カテゴリを厳しくする代わりに家電以外のジャンルをかなり甘くしています。どのジャンルを選んでいけばいいのか教えていきます。

⑤ メーカー保証・アマゾン保証に関して

- ・ アマゾン販売には返品はつきもの。返品についての知識を付けて頂きます。

⑥ SKU の設定に関して

- ・ SKU の管理が損益計算で一番大切な点です。設定方法を身に付けて頂きます。

⑦ カート取得条件

- ・ アマゾンで新品を扱う際に一番大切となってくるのが、カートの取得条件です。どうすればカートを取得することができるのか。

⑧ 販売の際の注意事項など

- ・ 複数ページでの販売方法や取り扱う商品の注意事項などを教えていきます。

《 後半 》 ネットショップ／業者仕入れ講義 【3～5時間程度】

- ☆ 後半はいよいよネットショップ仕入れ／業者仕入れに関して徹底的に教えていきます。仕入れのメインは、継続的に仕入れができる商品の探し方ですが、刈り取りやその他の仕入れに関しても伝えていきます。

① 量販店やその他ネットショップからのアウトレット仕入れ手法

- ・ 量販店やその他ネットショップからのアウトレット仕入れを覚えて頂きます。

② リピート商品仕入れ手法

- ・ 自分のメインの仕入れ手法になります。
在庫が無くなったら補充するだけの自動販売機のような仕入れ商品を探していきます。実際の仕入れ商品の探し方を伝授しますので、その場で実際に仕入れをして頂きます。
どのように商品を見つけていけばいいのか？派生の方法など、一番効率の良い商品の探し方を伝授していきます。

③ 廃盤仕入れ手法

- ・ 資金が多い方には廃盤仕入れも教えていきます。
どのような廃盤商品を仕入れていくと失敗しないのかなどいろんな角度から教えていきます。

④ アマゾン刈り取り仕入れ手法

- ・ アマゾン出品者からの仕入れを教えていきます。
よくある **keepa** を使った仕入れではありません。

⑤ 業者仕入れ手法

- ・ メーカーや問屋との交渉の仕方から、探し方まで徹底的に指導します。

《 業者仕入れ徹底講義 ※ 実際に業者から仕入れする際に実施 》

① 仕入れる商品の探し方

まずは仕入れる商品の探し方から教えていきます。
基本はアマゾン内で探していきますのでその方法を教えます。

② 仕入れ先業者の探し方

仕入れる商品を探したら次は仕入れ先を探していきます。そもそも仕入れ先業者をどうやって探すかわからないかと思います。仕入れ先の探し方を徹底解説します。

③ 業者との交渉方法

次は業者との交渉方法です。業者からの仕入れはどんな点に注意して、交渉していく必要があるのかを解説していきます。

《 融資徹底講義 ※ 実際に融資を受ける際に実施します 》

① 法人化手続きに関して

融資を受ける際は、個人でも受けられますが将来的なことを考えると、できれば法人化していた方がいいです。法人化する際の注意点などを細かく解説します。

② どういう税理士を選んだら良いか

税理士の選定は今後の融資実行にかなり重要です。税理士選定のキーポイントを解説します。

③ 政策公庫へ提出する書類作成の補助

通常の提出書類は2～3枚くらいしかありませんが、本気で融資を通すのであれば、そのくらいでは到底足りません。追加資料として5～10枚程度作る必要がありますが、その書類作成を補助します。

④ 担当者との面談対策

政策公庫の融資は担当者と2時間程度面談をして決まります。この面談はかなり重要です。ここできちんと答えられるかどうかで融資が受けられるかどうか決まります。実際に**模擬面談**を実施し、受け答えを確認していきます。

◆ 到達目標

- 目標月商 最低500万以上
目標月利益 最低 50万以上

- 個人の資産状況や融資によっては月商1000万以上【月利益最低100万以上】目指すことも可能です。事前にどのくらい目指せるかスカイプで確認下さい。

◆ フォロー体制

- フォロー期間 コンサル日から12か月間
- フォロー媒体 【ライン】 12か月間質問できる権利
【スカイプ】 期間内無制限ですが、簡単な質問はラインでお願いしています。
- ※ フォローに関しては、こちらからあまりプレッシャーをかけると、逆に行動しなくなってしまう方も多いため、コンサル生に合わせてフォローをしていきます。
- ※ フォロー時間
 - 平日 朝9時～夜11時

- 土日 朝9時～夜11時ですが、返信スピードは遅くなる可能性があります。

◆ コンサル後の流れ

- 1日コンサル後、必要に応じてライン・スカイプにてフォローしていきます。

こちらから強制するとやらなくなる方も多いです。自分のペースで進めて頂いて、フォローが必要であればいつでもライン・スカイプでフォローしていきます。

◆ きーすけからコンサルを受けるメリット

- ① ネットショップ仕入に特化した電腦せどりを学ぶことができます。

電腦せどりの中で一番効率がいいのは、ネットショップ仕入れです。
自分の場合は特に量販店に頼らないリピート商品の探し方を伝授していきます

- ② 返信スピードが速いラインフォローを8か月間受けることができる

自分のフォローで一番のメリットは返信スピードもかなり早いのが特徴です。正直いろんなコンサルがありますが、フォローの返信が遅いと質問をする気も起きなくなりますが、自分の場合はそういうことがないためストレスがありません。

- ③ せどりの方法だけではなく、資金繰りやキャッシュフローなど様々なアドバイスを受けることができる

- ④ 業者仕入れをしているきーすけから直接アドバイスを聞けます。

◆ きーすけからコンサルを受けて成功する確率

- 今まで70人以上をコンサルしてきましたが、副業の方で月10万円以上利益をあげられている方は、コンサルを受けた方の7割程度です。
つまり、3割の方は利益を上げられていないこととなりますが、この3割の方は行動をしていない方に限られます。3か月間1日2～3時間程度、自分の言う通

りの仕入れを継続して頂いて、利益を上げられない方は今の所1人もいません。
ちなみに専門の方の成功率は当然もっと高くなります。

◆ コンサル形式

- ① スカイプでの画面共有による指導
- ② 実際に会社に来社され指導【長野県長野市】

以上のうちどちらかを選んで頂きます。

- ※ スカイプでのコンサルであってもパソコンの画面共有などができますので十分に理解することができるかと思いますが、来社する場合は会社に商品の在庫が置いてありますので、どんな商品を扱っているのかを教えますし、仕入れの雰囲気を理解して頂けるメリットがあります。
- ※ 来社の場合は実際の仕入れ時間を長くとることに加え、仕入れ商品の公開なども含まれるためスカイプと料金を分けております。詳細に関しては下記にて料金の確認をお願いします。

◆ コンサル生掲示板への招待

- サイボウズを使ったコンサル生限定の掲示板へ招待します。
- ライングループと違い古い記事もすぐ読むことができるもので、自分からの発信の他にもコンサル生から質問形式で記事を作成することもできます。食品やヘルピなどの申請の方法や最安で契約できる配送会社の紹介など役に立つ情報満載ですので、これだけでも相当の価値があると思います。

◆ コンサル生限定のライングループへ招待

- ライングループもあった方がよいということで、こちらも作りました。
気軽に質問して頂ける場として提供します。

◆ 料金／支払い方法

《スカイプ／来社でのコンサル》

① 銀行一括振り込み	345,000円		
② クレジットカード決済1回払い	350,000円		
③ クレジットカード決済3回払い	120,000円	×	3回
④ クレジットカード決済6回払い	62,500円	×	6回

※ クレジットカード決済に関しては、ペイパルを利用した安全性の高い取引となります。

※ 利用できるクレジットカード【VISA／JCB／マスター／アメックス】

◆ 決済に関して

決済手段／決済回数を決めて頂きましたら、銀行振り込みの場合振込先口座をご案内いたします。クレジットカード決済の場合は、決済用ページを案内致しますのでこちらより決済頂きます。

◆ コンサル資料

- ① せどりコンサル基本書類
- ② 電腦せどり仕入手法
- ③ カテゴリ別需要表
- ④ 仕入先一覧表85先
- ⑤ クレジットカード締日比較表
- ⑥ FBA 納品時の注意事項
- ⑦ リピート商品管理表
- ⑧ 業者仕入れ対策資料
- ⑨ 融資対策資料

◆ このコンサルを受けることができる方

① 融資審査の面

基本的に融資を受けることが前提となりますので、融資が通る方でないとこのコンサルを受けることができません。ですので、コンサル希望の方は一度事前にきーすけとスカイプをして頂き、融資が通らないと思われる方はお断りさせていただきます(クレジットカード延滞者など)。

② やる気の面

まずはネットショップ仕入れから始めて頂き、そこから業者仕入れにシフトして頂きますが、脱サラを考えている方など将来専業を目指す方が基本となります。副業でもできますが、相当の覚悟が必要となりますのでそのつもりでお願いします。**人生を本気で変えたいと思っている方限定のコース**です。